



LIFT YOUR LIFE

ALTIORA**X**

Direktvertrieb – nur besser.



Direktvertrieb neu gedacht – das Geschäftsmodell von AltioraX

AltioraX verfolgt ein einfaches, aber kraftvolles Prinzip: Produkte, die das Leben verbessern, direkt zu den Menschen zu bringen – persönlich, transparent und auf Augenhöhe. Unser Vertriebsmodell basiert auf partnerschaftlichem Dialog, individueller Beratung und echter Begeisterung für das, was wir tun.

In einer Welt, die sich stetig wandelt, hat sich auch unser Business Plan kontinuierlich weiterentwickelt. AltioraX nutzt die Möglichkeiten des digitalen Zeitalters, ohne dabei die zwischenmenschliche Verbindung aus den Augen zu verlieren. Persönliche Empfehlungen, Beratungsgespräche und individuelle Betreuung bilden das Fundament unserer Arbeit – ergänzt durch moderne Kommunikationswege und digitale Vertriebskanäle.

Unser hybrider Ansatz vereint Flexibilität mit Nähe: Ob in persönlichem Austausch, über soziale Netzwerke oder über Online-Plattformen – unsere Partner entscheiden selbst, wie sie Kunden am besten erreichen. Dieses Modell ist nicht nur effizient, sondern gibt Raum für unternehmerische Freiheit und individuelle Gestaltung.

Digitale Chancen nutzen – persönlich bleiben

Die Digitalisierung hat neue Türen geöffnet. Unsere Partnerinnen und Partner setzen auf moderne Tools, um Kundenbeziehungen zu stärken, ihre Reichweite zu vergrößern und ihre Arbeitsweise effizienter zu gestalten. Social Media, digitale Veranstaltungen oder eigene Online-Shops – das sind keine bloßen Trends, sondern echte Möglichkeiten, unternehmerisch erfolgreich zu sein.

Trotz aller Technologie bleibt der Mensch im Mittelpunkt. Denn Vertrauen, Verständnis und Wertschätzung entstehen nicht durch Algorithmen, sondern durch ehrliche Kommunikation. Genau diese Haltung ist es, die AltioraX besonders macht.



Unser Business Plan

Persönlich, dynamisch, zukunftsorientiert. Unser Erfolg fußt auf einer bewährten Kombination aus Direktvertrieb und Network-Marketing – modern interpretiert für die heutigen Bedürfnisse. Die persönliche Beratung findet dort statt, wo sich Menschen am wohlsten fühlen: zuhause, im Kreis von Freunden oder digital in den sozialen Netzwerken. In genau diesem vertrauten Rahmen entsteht eine Verbindung zwischen Berater und Kunde, die auf echtem Vertrauen basiert. Unsere Vertriebspartner sind nicht nur Produktexperten – sie sind persönliche Wegbegleiter auf dem Weg zu mehr Lebensqualität.

Der Verkauf

Nah am Menschen, stark im Produkt. Unsere hochwertigen Health Upgrade Produkte gelangen direkt vom Vertriebspartner zum Endkunden – ganz ohne Zwischenstation. Dieses direkte Vertriebsmodell sorgt für Nähe, Authentizität und Beratung auf Augenhöhe. Ob bei einem persönlichen Gespräch oder online über Social Media: Unsere Partner können individuell auf Wünsche und Bedürfnisse eingehen und so echte Mehrwerte schaffen.

Vorteile für alle.

Deine Vorteile als Kunde

- Persönliche Beratung mit echtem Interesse an deinem Wohlbefinden
- Individuelle Produktempfehlungen basierend auf Fachwissen
- Exklusive Premiumprodukte – nur im Direktvertrieb erhältlich
- Rund-um-die-Uhr-Service durch Fachberater und wissenschaftliches Team
- Hervorragendes Preis-Leistungs-Verhältnis für höchste Produktqualität
- Direktrabatt von 20% für Premiumkunden: auf jede Bestellung zuzüglich den bekannten Kundenvorteilen

Deine Vorteile als Vertriebspartner

MEHR FREIHEIT

Arbeite wann, wo und mit wem du willst. Ob als Nebenjob, zweites Standbein oder volle Leidenschaft – du gestaltest deinen Alltag, nicht ein Chef.

MEHR SELBSTBESTIMMUNG

Du allein bestimmst den Umfang deiner Tätigkeit. Keine Pflichten, keine Vorgaben – du bist dein eigener Unternehmer.

MEHR SICHERHEIT

Der Einstieg ist risikoarm. Keine Mindestabnahme, keine Vertragsbindung – du investierst nur in deine eigene Entwicklung.

MEHR RÜCKHALT

Wir übernehmen Logistik, Abrechnung und Versand – du konzentrierst dich auf das, was zählt: Menschen begeistern und beraten.

MEHR RABATT

Proftiere von einem Direktrabatt von 30% auf jede Bestellung – plus zusätzlichen Provisionen auf den gesamten monatlichen Eigenumsatz sowie attraktive Differenzprovisionen auf den Teamumsatz! Gerne erklären wir dir ganz persönlich den lukrativen Business Plan von AltioraX im Detail.



Mit AltioraX erhalten Menschen die Möglichkeit, sich ein eigenes Business aufzubauen.

Doch wie gelingt der Start als AltioraX Vertriebspartner eigentlich? Wir veranschaulichen den Weg eines Vertriebspartners vom ersten Kontakt bis hin zur hauptberuflichen Tätigkeit.



**DER ERSTE KONTAKT – BEGEISTERUNG
BEGINNT OFT ALS KUNDE**

Viele unserer Partner starten ihre AltioraX-Reise als Kunden – überzeugt von Qualität, Wirkung und Philosophie unserer Produkte. Aus Begeisterung wird Empfehlung, aus Empfehlung entsteht oft eine neue Karrierechance. Wer AltioraX erlebt hat und begeistert ist, kann sich unkompliziert über einen bestehenden Partner registrieren – der dann nicht nur Türöffner, sondern Mentor und Begleiter auf dem neuen Weg ist.

**DER EINSTIEG – UNKOMPLIZIERT, FLEXIBEL,
GANZ NACH DEINEM TEMPO**

Wer den nächsten Schritt gehen möchte, wählt aus verschiedenen Einstiegspaketen – vollgepackt mit den Tools und Produkten, mit denen viele unserer erfolgreichsten Partner ihre Karriere begonnen haben. Der Erwerb eines Starter-Sets ist eine Option, aber keine Pflicht – du bestimmst dein Tempo!

**DIE EINARBEITUNG –
STARKES WISSEN, STARKER START**

Unsere erfahrenen Führungskräfte begleiten Neueinsteiger vom ersten Tag an. In praxisnahen Seminaren – vor Ort oder online – vermitteln sie alles, was du brauchst: von den Grundlagen unseres Geschäfts über den cleveren Verdienstplan bis hin zum fundierten Produktwissen. Und das Beste: All diese Trainings sind kostenlos und jederzeit verfügbar.



Jetzt geht's los!

GESCHÄFTSAUFBAU

Mit den Lieblingsprodukten, den HealthUpgrade Produkten ihrer Wahl und den sich allmählich entwickelnden Vertriebsfähigkeiten im Gepäck begeistern unsere Vertriebspartner nun ihre Kunden. An dieser Stelle generieren sie ihr erstes Einkommen.

Karrierestufen bei AltioraX

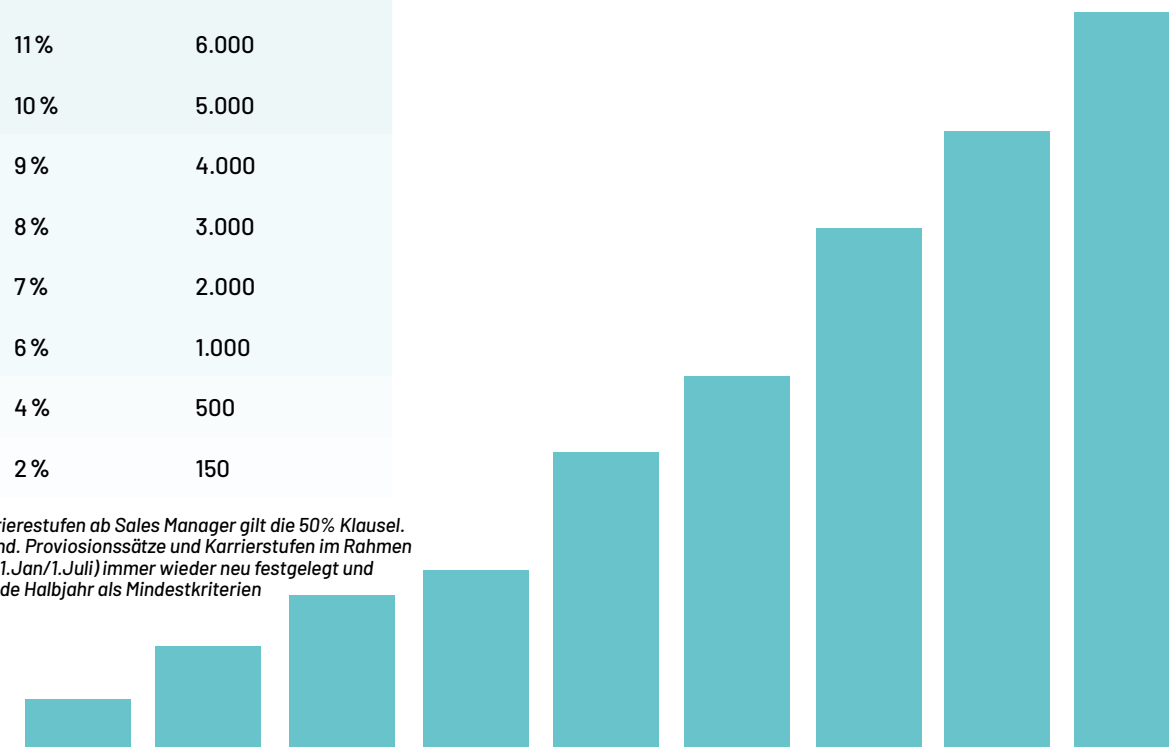
Karrierestufe	Provisions-Satz *	Rabattierter und gewichteter Netto-Umsatz €
Sales President 3	30 %	1.000.000
Sales President 2	29 %	500.000
Sales President 1	28 %	250.000
Sales Director 3	27 %	200.000
Sales Director 2	26 %	150.000
Sales Director 1	25 %	100.000
Sales Manager 3	24 %	75.000
Sales Manager 2	23 %	50.000
Sales Manager 1	22 %	37.500
	21 %	25.000
	20 %	22.000
Executive Partner 2	19 %	19.000
	18 %	16.000
	17 %	14.000
Executive Partner 1	16 %	12.000
	15 %	10.000
	14 %	9.000
Senior Partner	13 %	8.000
	12 %	7.000
	11 %	6.000
Junior Partner	10 %	5.000
	9 %	4.000
	8 %	3.000
Influencer	7 %	2.000
	6 %	1.000
	4 %	500
Berater	2 %	150

* Zur Erreichung der der Karrierestufen ab Sales Manager gilt die 50% Klausel. Grundsätzlich werden die Mind. Provisionsätze und Karrierestufen im Rahmen der Halbjahresqualifikation (1.Jan/1.Juli) immer wieder neu festgelegt und gelten dann für das kommende Halbjahr als Mindestkriterien

Erfolgreiche Vertriebspartner erreichen durch das Erfüllen der erforderlichen Kriterien innerhalb des AltioraX Stufenplans nächsthöhere Karriere-stufen. Damit profitieren sie von höheren

Ihr Erfolg hängt dabei von ihrem Einsatz und Engagement ab

Einkommen und ggf. auch weiteren Boni in Form von Incentives, Wettbewerbsgewinnen uvm. Ihr Erfolg hängt dabei von ihrem Einsatz und Engagement ab – je mehr Sie zeitlich in ihr AltioraX Bussiness investieren, je größer Ihr Kundenkreis und Ihr Vertriebsorganisation wird, desto größer ist die Chance auf ein gesichertes und lukratives Einkommen. Insgesamt gibt es 25 attraktive Provisionsstufen und 13 Karrierestufen im AltioraX Stufenplan.



Weiter nur mit Weiterbildung

Mehr Weiterbildung für einen erfolgreichen Karriereweg

Bei AltioraX sind unsere Vertriebspartner selbstständig, aber nie alleine. Wir legen großen Wert darauf, sie in jeder Karrierephase durch Seminare, Webinare und individuelle Coachings zu unterstützen. Bei spannenden Präsenzveranstaltungen und digitalen Meetings können sich unsere Vertriebspartner mit anderen austauschen und von deren Erfahrungen lernen. Das hilft ihnen dabei, sich selbst und ihr Team weiterzuentwickeln.

MEHR DIGITALE LÖSUNGEN FÜR EINEN EFFIZIENTEN ARBEITSALLTAG

Wir unterstützen unsere Vertriebspartner beim Geschäftsaufbau mithilfe digitaler Tools. Unsere Web-Plattform unter www.altiorax.com spielt unseren Vertriebspartnern tagesaktuelle Daten aus, die persönlich auf sie zugeschnitten sind. Dazu zählen neben Informationsmaterialien zum AltioraX Business Plan sowie der Vielzahl interessanter Produktinformationen u.a. auch die persönlichen Umsatz- und Provisionsberichte. Vertriebspartner, die neu im AltioraX Business gestartet sind, erhalten durch unsere smarte AltioraX App obendrein Unterstützung beim Onboarding uvm. Laden Sie sich noch heute die App herunter, sei es als Kunde, Premiumkunde oder gar Vertriebspartner, sie wird ihr AltioraX Erlebnis auf ein neues digitales Level bringen.





Einfach verdient!

AltioraX bietet dir die Möglichkeit, dir ein zusätzliches Einkommen zu sichern oder die Grundlage für echte Unabhängigkeit zu schaffen. Du bestimmst, wie weit du gehen willst. Keine Limits, keine Vorgaben – nur deine Vision und dein Antrieb. Bist du bereit?

REALISTISCH STATT ROMANTISCH – ERFOLG IST MACHBAR, ABER ER KOMMT NICHT VON ALLEIN
Wir machen dir nichts vor: Der Weg zum Erfolg braucht Einsatz, Herzblut und Ausdauer. Aber genau darin liegt auch die Stärke unseres Modells. Wer sich reinkniet, aufbaut und durchhält, kann ein dauerhaftes, stabiles Einkommen aufbauen – ob nebenberuflich oder hauptberuflich. Einige verdienen einige hundert Euro, andere mehrere tausend – das hängt allein von dir ab.

DEINE CHANCE AUF EIN NEUES KAPITEL. AltioraX bietet dir die Möglichkeit, dir ein zusätzliches Einkommen zu sichern oder die Grundlage für echte Unabhängigkeit zu schaffen. Du bestimmst, wie weit du gehen willst. Keine Limits, keine Vorgaben – nur deine Vision und dein Antrieb. Bist du bereit?

SO VERDIENST DU – FAIR, TRANSPARENT, LEISTUNGSORIENTIERT

Unsere Partner erhalten auf ihre Einkäufe 30 % Direktvergütung – entweder zur Eigenverwendung oder zum Weiterverkauf. Wer zusätzlich aktiv wird und Umsätze erzielt, wird gemäß unseres transparenten Stufenplans mit attraktiven Provisionen belohnt – monatlich ausgezahlt, leistungsbasiert, fair.

TEAMAUFBAU – GEMEINSAM WACHSEN, GEMEINSAM GEWINNEN

Wer ein eigenes Team aufbaut, erschließt sich neue Einkommenspotenziale. Denn je erfolgreicher das Team, desto höher fällt die Gesamtauszahlung aus – inklusive der Provisionen auf eigene Umsätze und der Differenzprovision auf die Leistungen des Teams. Erfolg ist hier kein Zufall – sondern Teamwork!





Verdienst

Ein Beispiel: Vertriebspartner A hat ein direktes Vertriebsteam von 10 in unserem Online Shop registrierten Kunden (K1-10), weiteren 5 Premiumkunden (PK1-5) sowie 3 Vertriebspartnern (VP1-3), welche wiederum ähnlich geförderte Teams betreuen. Vertriebspartner A bestellt in einem Monat über unseren Online Shop für sich und seine persönlich betreuten Kunden in mehreren Bestellungen Produkte im Wert von 2.000 Euro. Er erhält darauf einen Direktrabatt von 30 %, wodurch ihm in der Summe lediglich 1.400 Euro von AltioraX berechnet werden. Sein direkter Verdienst beträgt hierbei 600 Euro. Seine in unserem Online Shop registrierten Kunden K1-5 bestellen im gleichen Monat für jeweils 80 Euro Produkte, die weiteren Kunden K6-10 für jeweils 120 Euro und die Premiumkunden PK1-5 für jeweils 200 Euro. Die Premiumkunden erhalten auf ihre Bestellungen einen attraktiven Direktrabatt von 20%, was eine Ersparnis

für sie von jeweils 40 Euro zur Folge hat. Für Vertriebspartner A ergeben sich durch seine 5 Premiumkunden zu provisionierende Umsätze von in der Summe 800 Euro (5 x 160 Euro) für seine weitere persönliche Provision. Die weiterhin provisionierbaren Umsätze seiner Kunden (K1-10) betragen in der Summe 1.000 Euro (5 x 80 Euro und 5 x 120 Euro). Weiterhin haben seine direkten von ihm geförderten Vertriebspartner VP1-3 Gesamtumsätze (Eigen- und Teamumsätze) von 2.000 Euro (VP1), 4.000 Euro (VP2) sowie 8.000 Euro (VP3). Durch diesen Teamaufbau und den sich somit ergebenden Gesamtumsatz von 17.200 Euro (Eigenumsatz 1400 Euro sowie als Teamumsätze 5x80 Euro+5x120 Euro+5x160 Euro+ 2000 Euro+4000 Euro+8000 Euro) erreicht Vertriebspartner A einen Provisionssatz von 18 %. Er erhält somit eine weitere Provisionszahlung von 18 % auf 1.400 Euro (Eigenumsatz), 18% auf 1.000 Euro (Teamumsatz d. K1-10), 18 % auf 800 Euro (Teamumsatz d. PK1-5) sowie 11% (18 %-7 %) auf 2.000 Euro (Teamumsatz d.VP1), 9 % (18 %-9 %) auf 4.000 Euro (Teamumsatz d.VP2) und 5 % (18 %-13 %) auf 8.000 Euro (Teamumsatz d.VP3). Im Einzelnen ergeben sich somit weitere Provisionen von 252 Euro (aus Eigenumsatz), 180 Euro (aus Teamumsatz d. K1-10), 144 Euro (Teamumsatz d. PK1-5), 220 Euro (aus Teamumsatz d.VP1), 360 Euro (aus Teamumsatz d.VP2) und weiteren 400 Euro (aus Teamumsatz d.VP3). .

Daraus ergibt sich für Vertriebspartner A in der Summe eine Provision von 1556 Euro, welche ihm im Rahmen der Provisionsabrechnung für Juni spätestens zum 15. Juli nachträglich ausgezahlt wird. Zusätzlich zu seinem bereits erhaltenen Direktrabatt von 600 Euro beträgt sein Verdienst im Monat Juni somit 2156 Euro.

Transparenz

Dein Kompass zum Erfolg. Du willst wissen, was möglich ist? Kein Problem. Auf unserer Website findest du klare Verdienstmuster und transparente Erklärungen. Und wenn du Fragen hast – unsere Hotline, unsere erfahrenen Partner und deine Führungskraft stehen dir jederzeit zur Seite.

Support

Du bist nie allein unterwegs. Uns ist es wichtig, unsere Vertriebspartner auf ihrem Karriereweg zu begleiten. Wir beraten sie und geben ihnen in Seminaren und Webinaren hilfreiche Tipps. Gleichzeitig können sie sich jederzeit an ihre Führungskräfte wenden, die mit ihrer Praxiserfahrung wertvolle Förderer und Mentoren sind.

Offenheit

Wir legen Wert darauf, dass unsere Vertriebspartner realistische Erwartungen an die Entwicklung ihres Geschäfts stellen. Der Job als Vertriebspartner erfordert harte Arbeit, Motivation und Leistungsbereitschaft. Beim Einstieg geht es zuerst einmal darum, in das AltioraX Geschäft hineinzuwachsen und sich ein nachhaltiges Kundennetzwerk aufzubauen. Diejenigen, die langfristig dabei bleiben, erreichen schnell ein gutes und gesichertes Nebeneinkommen von einigen hundert bis sogar einigen Tausend Euro im Monat. Je nach Engagement, Talent und Größe ihres Netzwerks fällt der Verdienst insbesondere als Führungskraft teilweise auch höher aus und kann Dimensionen eines Top- und Spitzenverdienstes erreichen.



Anerkennung

Weil Erfolg gefeiert werden muss.
Leistung verdient Sichtbarkeit –
und genau das leben wir bei AltioraX.
Ob Incentive-Reisen, Bonusprogramme
oder exklusive Anerkennungen –
wir sagen Danke und zeigen, dass
Engagement gesehen wird.



Events

Wir feiern, was wir schaffen.
Große Ziele brauchen große Feiern.
Deshalb veranstalten wir regelmäßig
Highlights, die unvergesslich
bleiben – von Seminaren bis zu
Großveranstaltungen mit Gänsehaut-
Momenten. Hier entstehen Netzwerke,
Motivation und echter Zusammenhalt.

Ehrungen

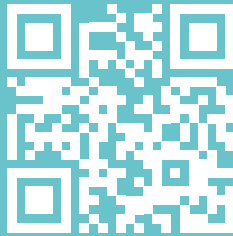
Dein Moment auf der Bühne. Wer eine
neue Stufe erreicht, wird gefeiert – ob bei
festlichen Dinners, auf Bühnen großer Events
oder bei individuellen Highlights. Das sind
Momente, die man nicht vergisst – und die
zeigen: Dein Einsatz zählt sich aus.



Reisen

Entdecke die Welt mit AltioraX! Unsere
Besten reisen – und zwar gemeinsam!
Von exklusiven Workshops in traumhaften
Kulissen über Action-Events bis zu welt-
weiten Treffen: Diese Erfahrungen
verbinden, inspirieren und bringen dein
Business auf ein neues Level.





Aktuelle UPGRADES:
altiorax.de

ALTIORA**X**

© AltioraX GmbH 11 / 2025

AltioraX GmbH, Bliespromenade 7, 66538 Neunkirchen
info@altiorax.de